



1. Este organigrama corresponde à estrutura da sua futura organização. Deverá preenchê-lo à medida que forem crescendo as suas linhas.
2. Na primeira caixa escreva o nome ou o código do seu distribuidor, bem como o número de telefone para manter o contacto.
3. Na segunda caixa indique se o seu distribuidor tem ativado o Loyalty Program, fundamental para conseguir o Builder Bonus.
4. Este organigrama de seguimento serve para controlar o Builder Bonus, quer o seu quer o da sua estrutura.

**O Builder Bonus é a forma mais sólida de desenvolver o seu negócio e de atingir o patamar de Diamante.**