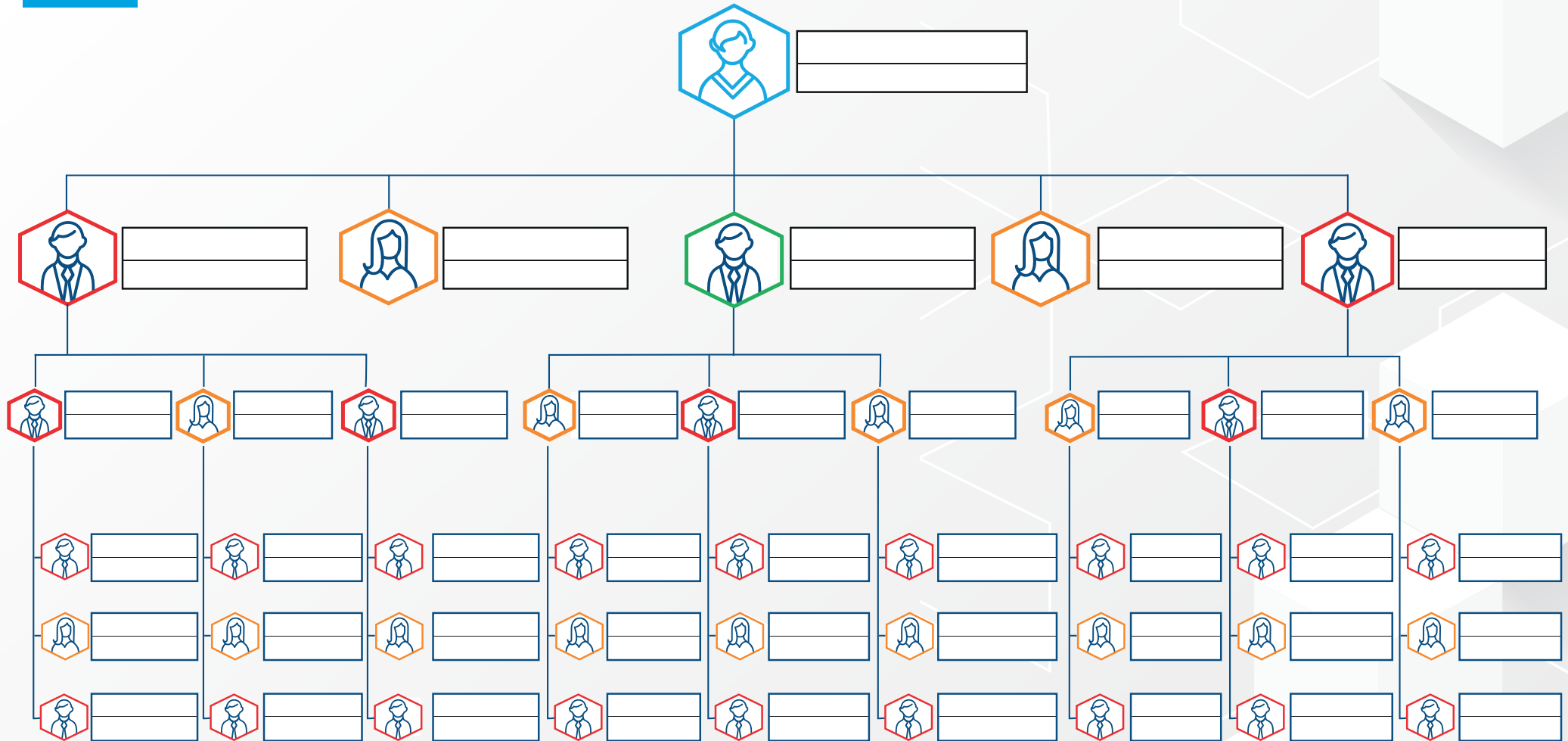


ORGANIGRAMMA PER SEGUIRE I TUOI RISULTATI DEL BUILDER BONUS.



1. Questo organigramma è la struttura della tua futura organizzazione. Dovresti compilarlo man mano che crescono le tue linee.
2. Nel primo riquadro inserisci il nome o il codice dell'incaricato alle vendite, insieme al numero di telefono per tenersi in contatto.
3. Nel secondo riquadro, indica se l'incaricato alle vendite ha attivato il Programma fedeltà, che è chiave per raggiungere il Builder Bonus.
4. Questo organigramma serve ad avere una panoramica della struttura del Builder Bonus, ma anche la tua.

Il Builder Bonus è il metodo più efficace per sviluppare la tua attività e raggiungere il rango di diamante.