



DOMANDE
FREQUENTI

Italia



Indice

04

Capitolo 1
Contratto: Incaricato alle vendite

08

Capitolo 3
Vendita/Trasferimento codice

11

Capitolo 5
Prodotti 4Life

13

Capitolo 7
Builder Bonus

21

Capitolo 9
Loyalty Program

22

Capitolo 11
Informazioni utili

06

Capitolo 2
Documento: Iscrittore/Sponsor

10

Capitolo 4
Informazioni per l'attività

12

Capitolo 6
Punti 4Life

16

Capitolo 8
Il Piano dei Compensi 4Life

21

Capitolo 10
MyShop

Congratulazioni per la tua nuova posizione come Incaricato alle Vendite 4Life!

In Italia, per poter attivare un codice Incaricato alle vendite, è necessario essere maggiorenne e risiedere nel territorio italiano.

Nel seguente capitolo, spiegheremo brevemente come compilare correttamente il contratto "Incaricato alle vendite".

Per poter ricevere i vantaggi del Piano dei Compensi 4Life (Life Rewards Plan) in qualità di Incaricato alle vendite è necessario pagare un costo di iscrizione (25€ + IVA).

Con l'iscrizione, riceverai il tuo badge identificativo personalizzato e un documento informativo "Primi Passi come Nuovo Incaricato alle Vendite 4Life Italia".

Questo documento dettaglia i principali strumenti a tua disposizione per sviluppare il tuo business in modo efficace e produttivo.

Completa la tua iscrizione compilando e inviando il modulo di candidatura Incaricato 4Life, entro 30 giorni dalla data di attivazione, per beneficiare appieno di tutti i vantaggi offerti.

Al contratto dovranno essere allegati i seguenti documenti:

- Carta d'identità
- Codice fiscale
- Permesso di soggiorno (solo per chi non è cittadino dell'Unione Europea)
- Fototessera
- Copia estratto bancario

L'informazione bancaria non è imprescindibile per generare l'iscrizione dell'Incaricato alle vendite però lo è per poter ricevere il pagamento dei bonus generati. Se non disponiamo dei dati bancari l'importo dei bonus mensili si accumulerà nel codice dell'Incaricato alle Vendite fino a quando non verranno forniti dei dati bancari validi in cui poter effettuare i corrispettivi versamenti.

Prima di inviare il contratto **ORIGINALE** per posta, controlla la seguente lista:

- Allega una copia dei documenti (carta d'identità, codice fiscale e permesso di soggiorno se non sei un cittadino dell'UE), una fototessera e possibilmente la copia di un estratto bancario.
- Controlla che sia inserita correttamente l'informazione dell'Enroller (Iscrittore) e dello Sponsor (Nome, cognome, codice ID e numero di telefono).
- Controlla di aver firmato 4 volte (2 firme nella prima pagina e 2 nella seconda).

Invia la documentazione richiesta a:

4Life Research Italy S.r.l.
C/O Regus Prati
Via Properzio, 5 - 00193 Roma (RM) - Italia

Capitolo 2. Documento: **Iscrittore/Sponsor**

Modifica dell'Iscrittore (Enroller) e/o Patrocinatore (Sponsor)

Queste informazioni sono importantissime ai fini della creazione di una struttura di vendita (DownLine).

L'iscrittore è la persona da cui potresti aver ricevuto le informazioni iniziali su 4Life. Lo Sponsor è la Upline diretta e sarà sempre lì per rispondere alle tue domande. Iscrittore e Sponsor possono o meno essere la stessa persona.

I nuovi Incaricati alle vendite dispongono di un termine di 10 giorni per modificare l'informazione dell'Iscrittore-Enroller e/o del Patrocinatore-Sponsor a partire dalla data di creazione del codice.

I passi da seguire in questi casi, sono:

1. Compilare il rispettivo modulo per la modifica dell'Enroller e dello Sponsor e inviarlo per posta elettronica all'indirizzo europa@4life.com.
2. Se il contratto **ORIGINALE** contiene l'informazione errata dell'enroller e dello sponsor, sarà necessario compilare un nuovo contratto e inviarlo di nuovo al nostro ufficio amministrativo di Roma.

Italia



4Life Research Italy SRL
C/O Regus Prati Via Properzio,
5 - 00193 Roma (RM) - Italia

RICHIESTA DI MODIFICA ISCRITTORE E SPONSOR
(entro i primi 10 giorni dall'iscrizione)
ENROLLER AND SPONSOR TRANSFER FORM
(Within First 10 Days of Enrollment)

Numero Verde per l'Italia: 800.69.43.26 | europe@4life.com
Customer Service: 800.69.43.26 | europe@4life.com

Data
Date

Il/La sottoscritto/a, _____ ID 4Life _____, con la presente
chiede di modificare lo sponsor originale e/o l'iscrittore originale relativo al proprio account 4Life come segue:
I hereby request that the original Sponsor and/or original Enroller relating to my 4Life account be changed, as follows:

Desidero che il mio **iscrittore** sia _____ il cui ID 4Life è _____
I wish to be **enrolled** by _____ whose 4Life ID# is _____

Desidero che il mio **sponsor** sia _____ il cui ID 4Life è _____
I wish to be **sponsored** by _____ whose 4Life ID# is _____

Con la mia firma apposta di seguito certifico di aver compreso che:
By my signature below, I certify that I understand that:

- La richiesta di modifica dell'iscrittore e/o sponsor deve avvenire entro i primi dieci (10) giorni dalla mia data di iscrizione in 4Life.
The Enroller and/or Sponsor change I request must take place within the first ten (10) days from my date of enrollment with 4Life.
- Il presente modulo deve riportare le firme del mio iscrittore e/o sponsor originale e tali firme devono essere apposte alla presenza di un testimone indipendente prima dell'invio a 4Life del presente documento con la richiesta di modifica dello sponsor e/o dell'iscrittore.
I must have the signatures of my original Enroller and/or Sponsor on this form, and those signatures must be witnessed by an independent person, prior to requesting 4Life to make the Sponsor and/or Enroller change I request herein.

Nome in stampatello dell'**Incaricato alle vendite/**
Cliente richiedente
Requesting Affiliate's Printed Name

Firma dell'**Incaricato alle vendite/**
Cliente richiedente
Requesting Affiliate's Signature

Data
Date

Nome in stampatello dell'**iscrittore originale**
Original Enroller's Printed Name

Firma dell'**iscrittore originale**
Original Enroller's Signature

Data
Date

ID 4Life dell'**iscrittore originale**
Original Enroller's 4Life ID#

Firma del **testimone**
Witness's Signature

Nome in stampatello dello **sponsor originale**
Original Sponsor's Printed Name

Firma dello **sponsor originale**
Original Sponsor's Signature

Data
Date

ID 4Life dello **sponsor originale**
Original Sponsor's 4Life ID#

Firma del **testimone**
Witness's Signature

(Si prega di attendere trenta (30) giorni dopo la ricezione del presente modulo da parte di 4Life per l'approvazione aziendale.)

Capitolo 3. Vendita/Trasferimento codice

Si può disporre di due o più codici come Incaricato alle vendite?

Nessun Incaricato alle vendite 4Life può essere in possesso di più di un (1) codice ID su cui operare e ricevere commissioni.

- Le persone di uno stesso gruppo familiare interessate alla promozione dei prodotti 4Life possono realizzare l'attività 4Life separatamente, ognuno con il proprio codice ID.

Posso vendere o trasferire il mio codice di Incaricato alle vendite?

1. Per poter disporre la vendita o il trasferimento dell'intestataro di un codice, sono necessari i seguenti documenti:

- Contratto di Incaricato alle Vendite ORIGINALE
- Copia della carta di identità, del codice fiscale e del permesso di soggiorno (nel caso in cui l'interessato non fosse membro dell'UE) e una fototessera
- Dati bancari intestati al nuovo titolare
- Modulo per la Vendita o Trasferimento dell'attività correttamente compilato
- Firma Notariata

2. Una volta ricevuti, questi documenti saranno da noi verificati e successivamente inviati al dipartimento Legale della nostra sede centrale nello Utah (Stati Uniti). Il dipartimento Legale potrebbe successivamente richiedere ulteriori documenti aggiuntivi, necessari per la realizzazione del passaggio dell'intestataro del codice.

Questo iter amministrativo ha un termine approssimativo di 30 giorni.

3. Se il nuovo futuro intestataro del codice dovesse già disporre di un codice 4Life proprio, non potrà essere evasa la richiesta di vendita o trasferimento del codice. Affinchè tale petizione possa essere realizzabile, questa persona dovrà richiedere la previa cancellazione del suo codice ID e rimanere inattivo durante un periodo di 6 mesi.



C/O Regus Prati Via Properzio, 5 -
00193 Roma (RM) - Italia

**MODULO DI VENDITA, TRAFERIMENTO O CESSIONE
DI ATTIVITÀ 4LIFE**
**SALE, TRANSFER OR ASSIGNMENT
OF 4LIFE BUSINESS FORM**

Dati di contatto
Contact Information



Numero Verde per l'Italia: 800.69.43.26
Customer Service Phone: 800.69.43.26

ID Incaricato alle vendite richiedente
Requesting Affiliate ID

Il/La sottoscritto/a (), _____, con la presente offre in vendita, trasferimento o
cessione la propria attività 4Life a (hereby offer for sale, transfer or assignment my 4Life Business to)

I termini della presente vendita, trasferimento o cessione sono i seguenti:

The terms of this Sale, Transfer or Assignment are as follows

Firma (Incaricato alle
vendite richiedente): _____
Signature (Requesting Affiliate)

Data: _____
Date

[TIMBRO NOTARILE]
[NOTARY SEAL]

*Prendo atto che la mia attività 4Life e il contenuto del presente modulo sono in linea con i requisiti definiti nelle Policy e Procedure 4Life relative a Vendita, trasferimento o cessione di attività 4Life (vedere sezione 3.34). (Si prega di attendere trenta (30) giorni dopo la ricezione del presente modulo da parte di 4Life per l'approvazione aziendale.)

*I understand that my 4Life Business and the content of this form be in harmony with the requirements outlined in the Sale, Transfer or Assignment of 4Life Business 4Life's Policies and Procedures (see section 3.34). (Please allow thirty (30) days after the receipt of this form by 4Life for corporate approval.)

(Rev. 3-25-21 AD)

Capitolo 4. Informazioni per l'attività

4.1. Devo aprire una partita iva?

Solo al superamento di un reddito annuo netto di € 5.000,00 è necessario che l'Incaricato alle vendite apra una propria partita IVA. A questo punto ogni Incaricato alle vendite dovrà contattare 4Life che gli fornirà l'apposito modulo. Quest'ultimo dovrà essere compilato, firmato e quindi inviato al nostro ufficio.

4.2. Devo iscrivermi all'INPS?

Solo dopo che le commissioni avranno superato la soglia di € 5.000,00 netti annui l'Incaricato alle vendite dovrà iscriversi all'INPS (Gestione separata). Come indicato nella Circolare n.16 del 3 marzo 2012 l'aliquota INPS ha subito un incremento del 1% portando la tassazione al 27,72% di cui 1/3 è a carico dell'Incaricato e verrà trattenuta al momento del pagamento. La posizione fiscale di ogni Incaricato può essere diversa. Vi invitiamo a verificare il vostro inquadramento fiscale con il vostro commercialista di fiducia.

4.3. Quale tasse verranno applicate sulla mia commissione?

4Life applicherà una ritenuta alla fonte del 23% sul 78% delle Tue commissioni maturate a titolo di imposta definitiva. Qualora le commissioni annue abbiano superato la soglia di € 5.000,00 netti annui verifica le risposte relative all'INPS e all'IVA.

4.4. Posso iscrivermi a 4life con la mia impresa?

NO, l'attività degli Incaricati alle vendite deve per legge essere individuale. Ogni singolo Incaricato per svolgere l'attività con 4Life deve essere in possesso del tesserino di riconoscimento.

4.5. Posso avere un cointestatario da aggiungere sul mio conto 4life?

NO, i codici identificativi degli Incaricati alle vendite possono solo essere di tipo individuale. Ogni singolo Incaricato per svolgere l'attività con 4Life deve essere in possesso del proprio tesserino di riconoscimento.

4.6. È obbligatorio disporre del tesserino di riconoscimento?

SI, il tesserino di riconoscimento è un requisito obbligatorio per poter operare come Incaricato alle vendite 4Life in Italia. La mancata esibizione del tesserino nella promozione dei prodotti e dell'opportunità 4Life è soggetta a sanzione da parte delle autorità competenti.

4.7. In quanto tempo posso ricevere il mio tesserino identificativo?

I tesserini verranno stampanti due volte al mese: a metà e alla fine del mese. Verranno inviati il giorno successivo per posta raccomandata impiegando fino a 5 giorni lavorativi per la consegna. A seconda del giorno in cui l'ufficio 4Life riceverà la Tua documentazione completa (contratto, documenti di identità e fototessera) riceverai il Tuo tesserino identificativo entro 3-5 giorni lavorativi dopo il giorno di stampa.

Capitolo 5. Prodotti 4Life

In che modo un Incaricato alle vendite o un cliente può acquistare i prodotti in Italia?

Ci sono quattro possibili alternative per effettuare un ordine:

1. Accedi alla pagina internet www.4life.com selezionando Italia. Entra con il Tuo codice ID e password, clicca su "prodotti" e segui la procedura d'ordine.
2. Chiama il nostro numero verde 800.69.43.26 tra le 09:00 e le 17:00 per parlare con un operatore e per eseguire il tuo ordine telefonicamente.
3. Invia la richiesta d'ordine per posta elettronica all'indirizzo: europe@4life.com Sarai subito contattato da un nostro operatore.
4. Utilizza il link MyShop. MyShop è il sito web personale che viene fornito gratuitamente da 4Life all'Incaricato alle vendite al momento dell'iscrizione.

Quali prodotti della 4life possono essere acquistati dagli Incaricati alle vendite e/o dai clienti con etichetta italiana?

Tutti i prodotti presenti nella nostra pagina web dispongono di etichetta multilingua, che include la versione italiana.

Per conoscere i prodotti disponibili in Italia consulta la nostra pagina web italy.4life.com.

Sono disponibili ulteriori prodotti?

Per ulteriori informazioni su nuovi prodotti e disponibilità, chiama il nostro numero verde: 800.69.43.26.

Modalità e tempi di consegna

Le consegne saranno effettuate mediante corriere UPS. I tempi di consegna variano a seconda dell'indirizzo di spedizione; tutti gli ordini saranno evasi approssimativamente entro 5 giorni lavorativi.

Come posso mettermi in contatto con 4life?

Abbiamo un dipartimento dedicato unicamente al Servizio Incaricati alle vendite e Clienti per l'Italia, operativo dalle 09:00 alle 17:00 dal lunedì al venerdì.
Tel: 800.69.43.26 - Email: europe@4life.com

Disponiamo inoltre di una sede amministrativa che si occupa, tra le altre cose, della gestione delle nuove iscrizioni.

E-mail amministrazione: admin.italy@4life.com
Numero WhatsApp: +1607-454-3392

Capitolo 6. Punti 4Life

Punti 4Life per la chiusura mensile

Gli Incaricati alle vendite che abbiano completato con successo il processo di iscrizione hanno l'opportunità di effettuare ordini e generare Punti di Cliente 4Life (PCLP) per il mese in corso fino all'ultimo giorno utile dello stesso mese. Per poter essere considerato valida, la transazione dell'ordine dovrà essere confermata.

Un nuovo Incaricato alle vendite non può generare ordini personali o Punti di Cliente 4Life per il mese antecedente alla sua propria iscrizione.

Esempio: Il Sig. X ha generato il proprio codice il giorno 2 giugno. Non può trasferire i punti cliente al mese di maggio.

Trasferimento dei Punti 4Life da un codice di cliente a un altro

Operazione non ammessa!

Trasferimento dei Punti 4Life da un codice di Incaricato alle vendite a un codice di cliente

Operazione non ammessa!

I punti (LP) generati sul proprio codice personale, contribuiscono al raggiungimento del requisito minimo di "Punti Clienti (PCLP)" previsto dal piano compensi?

NO. I punti generati da acquisti personali (LP) non concorrono per raggiungere questo requisito. Contribuiscono però a generare il volume mensile dell'organizzazione.

I punti (LP) generati dagli ordini realizzati nel tuo sito MyShop verranno considerati come Punti Clienti (PCLP)?

SI. I punti generati dagli ordini MyShop verranno considerati come Punti Clienti (PCLP). Raggiunto il valore di 100 LP contribuiranno ad attivare il codice Incaricato alle vendite.

(Requisito minimo previsto dal piano compensi: 100 PCLP).

Capitolo 7. Builder Bonus

Cos'è l'incentivo "Builder Bonus"?

Il Builder Bonus è un modo eccellente per ottenere compensi con 4Life. Puoi ottenere bonus mensili da 40€, 160€ o 640€.

Posso aggiudicarmi il Builder Bonus con la mia struttura attuale o dovranno necessariamente essere nuovi iscritti?

Sì, è possibile aggiudicarsi il Builder Bonus con la struttura esistente; è possibile inoltre completarla, se necessario, con nuovi iscritti.

Se ho raggiunto il rango di Diamante o Diamante Elite e qualificassi successivamente ad un Rango inferiore, posso ugualmente aggiudicarmi il Builder Bonus da 40€?

No, i ranghi Diamante e Diamante Elite possono aggiudicarsi solo il Builder Bonus da 160€ o da 640€.

Sono tenuti in considerazione gli Incaricati alle vendite appartenenti ad altri mercati per realizzare la struttura che mi permetterà ricevere il Builder Bonus?

Sì, sempre e quando siano Incaricati che appartengano a un mercato che disponga di Uffici 4Life; vale a dire, che non appartengano a mercati emergenti.

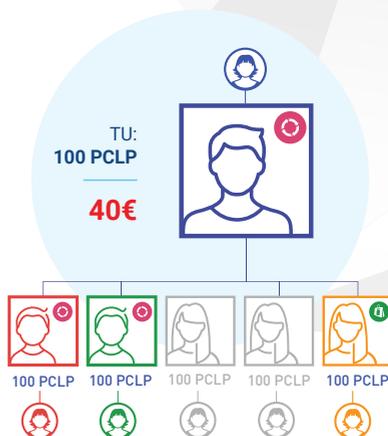
Nota: Per ulteriori domande è possibile contattare con il nostro ufficio di attenzione Incaricati alle vendite/Clienti, chiamando gratuitamente il numero verde 800.69.43.26 oppure inviando una e-mail a: europe@4life.com

Come ottenere il buono mensile da 40€?

Devi possedere il rango Builder o Builder Elite e iscrivere personalmente almeno 3 Incaricati alle vendite nella tua linea frontale, ciascuno dei quali con almeno 100 (...o più), punti clienti (PCLP*).

Devi possedere inoltre almeno 600 PCLP nel tuo Volume di Squadra.

*I punti Clienti (PCLP), necessari per attivare il Piano dei Compensi di un Incaricato alle vendite con codice Italiano, dovranno provenire dalle promozioni realizzate a Clienti con codice italiano o dai punti generati dagli ordini realizzati nel tuo MyShop.



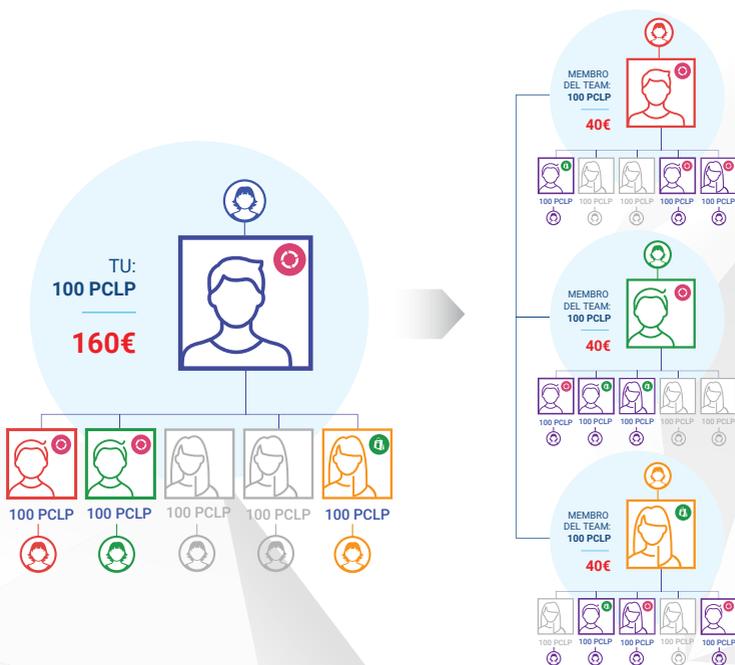
NOTA: il Volume di Squadra è la somma degli acquisti realizzati dai tuoi Clienti (PCLP), dai Clienti sul tuo sito MyShop e dai Clienti che appartengono agli Incaricati della tua linea frontale. Eventuali acquisti personali, tuoi o degli Incaricati della tua linea frontale, contribuiranno a generare il Volume di Squadra.

Come ottenere il buono mensile da 160€?

Devi possedere il rango Builder, Builder Elite, Diamante o Diamante Elite.

Ciascuna dei tre iscritti nella tua linea frontale deve rispettare i requisiti previsti per il Builder Bonus da 40€; vale a dire, ognuno dei 3 Incaricati alle vendite (attivi) della tua linea frontale dovrà aver iscritto almeno altri 3 Incaricati alle vendite (attivi), ciascuno dei quali dovrà contare con un Volume di Squadra di almeno 600 PCLP.

*I punti Clienti (PCLP), necessari per attivare il Piano dei Compensi di un Incaricato alle vendite con codice Italiano, dovranno provenire dalle promozioni realizzate a Clienti con codice italiano o dai punti generati dagli ordini realizzati nel tuo MyShop.



NOTA: il Volume di Squadra è la somma degli acquisti realizzati dai tuoi Clienti (PCLP), dai Clienti sul tuo sito MyShop e dai Clienti che appartengono agli Incaricati della tua linea frontale. Eventuali acquisti personali, tuoi o degli Incaricati della tua linea frontale, contribuiranno a generare il Volume di Squadra.

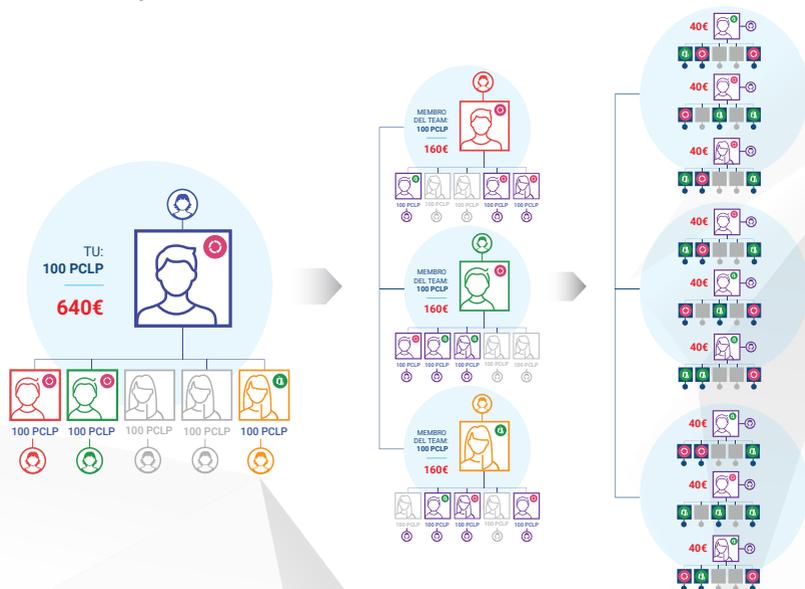
Come ottenere il buono mensile da 640€?

Devi possedere qualsiasi rango compreso tra Builder e Platino Elite (Per ricevere il bonus da 640 €, gli Incaricati alle vendite di rango Bronzo o superiore devono raggiungere il rango più elevato pagato quel mese).

- Almeno tre degli Incaricati alle vendite (attivi), ubicati nella tua linea frontale, dovranno ottemperare con i requisiti del buono mensile da 160€ (...vale a dire, iscrivere ed attivare* nella loro linea frontale almeno 3 Incaricati alle vendite).
- Almeno 9 degli Incaricati alle vendite

(attivi), ubicati nel tuo secondo livello, dovranno ottemperare con i requisiti del buono mensile da 40€ (...vale a dire, iscrivere ed attivare nella linea frontale almeno 3 Incaricati alle vendite).

- Tutti gli iscritti: tu, i 3 Incaricati alle vendite (attivi) della tua linea frontale, così come ciascuno dei nove Incaricati alle vendite (attivi) ubicati nel tuo secondo livello, dovranno contare un Volume di Squadra di almeno 600 PCLP.



*I punti Clienti (PCLP), necessari per attivare il Piano dei Compensi di un Incaricato alle vendite con codice Italiano, dovranno provenire dalle promozioni realizzate a Clienti con codice italiano o dai punti generati dagli ordini realizzati nel tuo MyShop.

NOTA: il Volume di Squadra è la somma degli acquisti realizzati dai tuoi Clienti (PCLP), dai Clienti sul tuo sito MyShop e dai Clienti che appartengono agli Incaricati della tua linea frontale. Eventuali acquisti personali, tuoi o degli Incaricati della tua linea frontale, contribuiranno a generare il Volume di Squadra.

Le commissioni degli Incaricati alle vendite variano a seconda di molteplici fattori. Le commissioni riportate in questo opuscolo non garantiscono tale risultato ma hanno come fine quello di evidenziare ciò che si potrebbe raggiungere in funzione allo sviluppo della rete, al livello di capacità del singolo Incaricato alle vendite e alla sua dedizione. Tutti i riferimenti ai guadagni impliciti o strategie del Piano dei Compensi di 4Life sono solo a scopo illustrativo. La 4Life non abbona nessuna commissione per il semplice fatto di iscrivere un nuovo Incaricato alle Vendite nella propria rete di distribuzione.

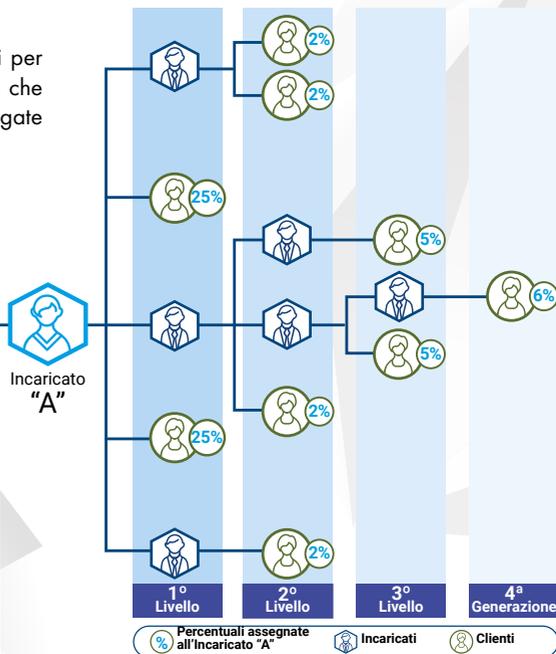
Capitolo 8. Il Piano dei Compensi 4Life

- Gli ordini promossi ai propri clienti diretti ed i punti generati dagli ordini realizzati nel tuo sito MyShop serviranno ad attivare il piano dei compensi "Life Rewards Plan".
- Il Piano dei Compensi riconosce a tutti gli Incaricati alle vendite una commissione pari al 25% per l'intero valore di ordini promossi ai propri clienti diretti.
- L'Incaricato alle vendite, a seconda del proprio rango di qualifica, riceverà commissioni indirette corrispondenti sui vari livelli, per le attività di promozione svolte dalla propria down-line.
- Rapid Rewards - Hai diritto a una commissione del 25% durante i primi tre mesi, per tutti gli ordini personali di ogni nuovo Incaricato alle vendite (o Cliente Preferenziale*) che hai iscritto personalmente. Hai diritto a una commissione del 12% per tutti gli ordini personali di ogni nuovo Incaricato alle vendite (o Cliente Preferenziale*) nel tuo secondo livello e il 5% per tutti gli ordini personali di ogni nuovo Incaricato alle vendite (o Cliente Preferenziale*) nel tuo terzo livello, effettuati entro i primi tre mesi.
- MyShop - Guadagna una commissione del 25% per l'intero volume di punti mensile complessivo proveniente dagli ordini effettuati dai clienti sul tuo sito MyShop. Le percentuali provenienti dagli ordini MyShop eventualmente realizzati nel tuo secondo e terzo livello verranno così distribuite:
 - Ricevi il 12% di commissioni per tutti gli ordini MyShop provenienti dal tuo secondo livello.
 - Ricevi il 5% di commissioni sugli ordini MyShop provenienti dal tuo terzo livello.
- Le percentuali rimanenti continuano a essere distribuite come previsto dal Life Rewards Plan fino al pagamento di tutti i livelli. MyShop è il tuo sito web personale che ti viene fornito da 4Life al momento dell'iscrizione. I punti generati dagli ordini realizzati nel tuo MyShop verranno considerati come Punti Clienti (PCLP). Raggiunto il valore di 100 LP contribuiranno ad attivare il tuo codice Incaricato alle vendite.
- A pagina 22 e 23 del "Life Rewards Basics" sono evidenziate le percentuali delle commissioni riconosciute agli Incaricati per le vendite promosse a consumatori della propria Down-line che non siano anch'essi Incaricati (PROGRAMMA CLIENTI).

Esempio - Programma Clienti

Le commissioni riconosciute agli Incaricati per le sole vendite promosse a consumatori che non siano anch'essi Incaricati vengono pagate come indicato nell'esempio a seguire.

1. L'incaricato alle vendite riceve il 25% su ciascun ordine personalmente promosso ai propri clienti.
2. Al cliente non è richiesto il pagamento di alcuna tassa di iscrizione.
3. Si può essere iscritti come "Cliente" da un Incaricato alle vendite chiamando il nostro centro di assistenza Incaricati alle vendite oppure utilizzando la nostra pagina web: italy.4life.com.
4. Un cliente non gode della possibilità di creare una downline e non ha diritto di ricevere commissioni.
5. Un cliente può diventare un Incaricato alle vendite in qualsiasi momento. Per conoscere come procedere con il cambio, contatta con il servizio di attenzione al Cliente/Incaricato alle vendite.



*Cliente Preferenziale: figura non presente nel mercato italiano.

INCENTIVI PROGRAMMA CLIENTI

COMMISSIONI



	Associato*	Builder	Builder Elite	Diamante	Diamante Elite	Presidenziale	Presidenziale Elite
INFINITY PAYOUT		Builder Bonus				Viaggio Great Escape	
						Bonus Premier Pool (2% degli LP** della compagnia)	
1° Livello	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
2° Livello	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
3° Livello		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ª Generazione				6%***	8%***	12%	12%
5ª Generazione						3%	3%
6ª Generazione						3%	3%
7ª Generazione							
8ª Generazione							
9ª Generazione							
10ª Generazione							

Estensione Incentivi



COMMISSIONI

	Bronzo	Bronzo Elite	Argento	Argento Elite	Oro	Oro Elite	Platino	Platino Elite
INFINITY PAYOUT	Viaggio Great Escape				President's Club			
	Premier Pool Bonus (2% degli LP** della compagnia)						Platinum Pool Bonus (1% degli LP** della compagnia)	
	Builder Bonus							
1° Livello	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
2° Livello	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
3° Livello	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ª Generazione	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
5ª Generazione	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
6ª Generazione	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
7ª Generazione	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
8ª Generazione	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
9ª Generazione					2%	2%	2%	2%
10ª Generazione					2%	2%	2%	2%

Estensione Incentivi



* L'incaricato alle vendite che abbia iscritto personalmente un codice cliente verrà automaticamente convertito al rango di Associato e gli verrà riconosciuto il 25% di tutti gli LP acquistati da ogni suo codice cliente.

** LP: viene assegnato un valore in "Life Point o LP", utilizzato per calcolare le commissioni degli Incaricati alle vendite.

*** Quando viene pagato meno del 12%, le restanti percentuali verranno pagate ai successivi ranghi idonei che si qualificano. Questo procedimento è detto *Infinity Pass Through* (Estensione Incentivi).

Per ulteriori informazioni
sul Piano dei Compensi
4Life, [clicca qui](#).



La maggior parte delle società di marketing multilivello smettono di pagare commissioni dopo il quarto livello. 4Life® è differente! Grazie "all'Estensione Incentivi" Infinity Payout si possono pagare più livelli in ogni Generazione a partire dal rango Diamante. Le "Commissioni Estese" offerte da 4Life per ogni generazione continuano ad essere pagate fino ad incontrare un Incaricato alle vendite di pari rango o rango superiore. In tal caso si bloccheranno e cominceranno ad essere pagate le commissioni della generazione successiva.

Ad ogni Incaricato alle vendite verrà riconosciuta la commissione del 25% sui punti generati dalla promozione di ordini ai propri clienti.

NOTA: Le commissioni degli Incaricati alle vendite variano a seconda di molteplici fattori. Le commissioni riportate in questo opuscolo non garantiscono tale risultato ma hanno come fine quello di evidenziare le commissioni che si potrebbero guadagnare in funzione allo sviluppo della rete, al livello di capacità del singolo Incaricato alle vendite e alla sua dedizione. Tutti i riferimenti ai guadagni impliciti o strategie del Piano dei compensi di 4Life sono solo a scopo illustrativo. La 4Life non abbona nessuna commissione per il semplice fatto di iscrivere un nuovo Incaricato alle vendite nella propria rete di distribuzione.



Per ulteriori informazioni sul Piano dei
Compensi 4Life, [clicca qui](#).

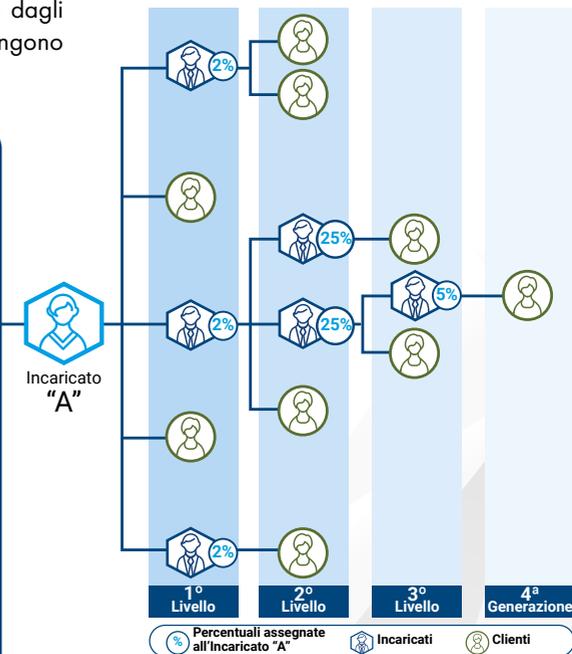


Esempio - Programma Incaricati alle vendite

Le commissioni sui primi 100 LP riconosciute agli Incaricati alle vendite, dopo i primi tre mesi, per acquisti personali effettuati dagli Incaricati della propria downline, vengono pagate come indicato nell'esempio*.

NOTA

- L'esempio si applica solo per i primi 100LP e non per le eccedenze.
- Esempio valido per Incaricati alle vendite "BUILDER" e di rango superiori qualificati.
- Per il valore mensile di acquisti personali eccedenti i 100 LP, riceverai dopo i primi tre mesi uno sconto immediato pari al 25% sull'acquisto realizzato, mentre l'incaricato alle vendite di livello immediatamente superiore riceve il 2% di commissioni. L'incaricato alle vendite del livello superiore successivo riceve il 5% di commissioni. Il resto del pagamento continua fino a distribuire le percentuali delle commissioni offerte dal Life Rewards Plan.
- A partire dal terzo livello, le percentuali delle commissioni riconosciute agli Incaricati alle vendite per gli acquisti personali effettuati dalla propria downline, saranno identiche a quelle evidenziate nella tabella "Programma Clienti" riportata a pagina 22 e 23 del "Life Rewards Basics".



* L'esempio mostrato presuppone che l'Incaricato alle vendite sia attivo con almeno 100 PCLP (Punti Clienti) mensili. I punti generati dagli ordini realizzati nel tuo MyShop verranno considerati come Punti Clienti (PCLP). Raggiunto il valore di 100 LP contribuiranno ad attivare il tuo codice Incaricato alle vendite.

^ Le percentuali mostrate in questo esempio non si applicano sul gli ordini personali realizzati da un Incaricato durante i primi tre mesi.

^^ Si precisa che, in ogni caso, il piano dei compensi 4Life non prevede tra i requisiti nessun obbligo di acquisto di prodotti da parte dell'incaricato alle vendite.

A pagina 23 e 24 del "Life Rewards Basics" sono evidenziate le percentuali delle commissioni, per i primi 100 LP, riconosciute agli Incaricati alle vendite, per eventuali acquisti personali effettuati dagli Incaricati della propria Down-line (PROGRAMMA INCARICATI ALLE VENDITE). Le percentuali mostrate non si applicano agli ordini personali realizzati da un Incaricato durante i primi tre mesi.

INCENTIVI PROGRAMMA INCARICATI ALLE VENDITE

Commissioni riconosciute agli Incaricati alle vendite, per eventuali acquisti personali realizzati dagli Incaricati della propria downline sui primi 100 LP. Le percentuali mostrate non si applicano sul primo ordine personale eventualmente realizzato da un Incaricato alle vendite 4Life.



INFINITY PAYOUT

COMMISSIONI

	Associato	Builder	Builder Elite	Diamante	Diamante Elite	Presidenziale	Presidenziale Elite
		Builder Bonus				Viaggio Great Escape	
							Bonus Premier Pool (2% degli LP* della compagnia)
1° Livello	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2° Livello	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3° Livello		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4° Generazione				6%	8%	12%	12%
5° Generazione						3%	3%
6° Generazione						3%	3%
7° Generazione							
8° Generazione							
9° Generazione							
10° Generazione							

Estensione Incentivi



INFINITY PAYOUT

COMMISSIONI

	Bronzo	Bronzo Elite	Argento	Argento Elite	Oro	Oro Elite	Platino	Platino Elite
	Viaggio Great Escape				President's Club			
	Premier Pool Bonus (2% degli LP* della compagnia)						Platinum Pool Bonus (1% degli LP* della compagnia)	
	Builder Bonus							
1° Livello	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2° Livello	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
3° Livello	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
4° Generazione	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
5° Generazione	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
6° Generazione	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
7° Generazione	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
8° Generazione	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
9v Generazione					2%	2%	2%	2%
10° Generazione					2%	2%	2%	2%

Estensione Incentivi



* LP: viene assegnato un valore in "Life Point o LP", utilizzato per calcolare le commissioni degli Incaricati alle vendite.

Quando viene pagato meno del 12%, le restanti percentuali verranno pagate ai successivi ranghi idonei che si qualificano. Questo procedimento è detto Infinity Pass Through (Estensione Incentivi) e non applica agli ordini personali realizzati da un Incaricato durante i primi tre mesi.

NOTA: Le commissioni degli Incaricati alle vendite variano a seconda di molteplici fattori. Le commissioni riportate in questo opuscolo non garantiscono tale risultato ma hanno come fine quello di evidenziare le commissioni che si potrebbe guadagnare in funzione allo sviluppo della rete, al livello di capacità del singolo Incaricato alle vendite e alla sua dedizione. Tutti i riferimenti ai guadagni impliciti o strategie del Piano dei compensi di 4Life sono solo a scopo illustrativo. La 4Life non abbona nessuna commissione per il semplice fatto di iscrivere un nuovo Incaricato alle vendite nella propria rete di distribuzione.

Per ulteriori informazioni
sul Piano dei Compensi
4Life, [clicca qui](#).





Loyalty Program

Capitolo 9. Loyalty Program 4Life

Questo programma premia Incaricati alle vendite e i Clienti per la loro fedeltà nel realizzare ordini mensili di prodotti 4Life. Ordina i tuoi prodotti preferiti ogni mese e ricevi il 15% in Loyalty Points. Potrai riscattare il credito prodotti accumulato per prodotti gratuiti.

Inoltre, mantenendo un ordine mensile uguale o superiore a 150 LP, ottieni 35 Bonus Loyalty Points aggiuntivi ogni mese!

- Spedizioni automatiche mensili.
- Ricevi il 15% in Loyalty Points.
- Ricevi gratis 35 Bonus Loyalty Points mantenendo un ordine minimo mensile con il Programma Fedeltà "Loyalty Program" di 150 LP.

Iscrizioni: Per i dettagli e per iscriverti visita:
italy.4life.com/corp/page/26/loyaltyprogram



MyShop

Capitolo 10. MyShop

Guadagna una commissione del 25% per l'intero volume mensile complessivo proveniente dagli ordini effettuati dai clienti sul tuo sito MyShop. MyShop è il tuo sito web personale che ti viene fornito gratuitamente da 4Life all'incaricato alle vendite al momento dell'iscrizione.

I punti generati dagli ordini realizzati nel tuo MyShop verranno considerati come Punti Clienti (PCLP). Raggiunto il valore di 100 LP contribuiranno ad attivare il tuo codice Incaricato alle vendite.

Capitolo 11. Informazioni utili (LRB, Commissioni, programma Incentivi, programma Loyalty ...)

11.1 Il piano dei compensi 4Life (Life Rewards Plan) in Italia non prevede tra i requisiti nessun obbligo di acquisto di prodotti da parte dell'Incaricato alle vendite.

11.2 Per legge, l'Incaricato alle vendite può operare esclusivamente a livello individuale durante lo svolgimento dell'attività.

11.3 Il primo passo per intraprendere la tua attività è cominciare a creare un portafoglio Clienti che servirà ad attivare il tuo codice Incaricato. Avrai la possibilità di iscrivere nuovi Incaricati alle vendite 4Life® nella tua Down-line che ti aiuteranno a raggiungere nuovi ranghi 4Life, aumenteranno così le tue possibilità di guadagno.

11.4 Incaricato alle vendite: Persona interessata all'opportunità di business offerta da 4Life. Il primo rango di un Incaricato alle vendite 4Life è quello di Associato.

11.5 Cliente: Le persone che non sono interessate all'opportunità che 4Life offre, ma che preferiscono fare uso della vasta gamma di prodotti 4Life e sono parte imprescindibile della tua attività. Tutti i clienti possono approfittare dei benefici offerti dal Programma Fedeltà 4Life. Qualora un Cliente fosse interessato all'attività di vendita 4Life, dovrà fare richiesta per l'assegnazione di un nuovo codice "Incaricato alle vendite".

La richiesta, indirizzata al nostro ufficio di attenzione Cliente/Incaricato, dovrà essere inviata direttamente dall'interessato, al seguente indirizzo e-mail:

europe@4life.com

Nel caso in cui il Cliente che richiama il "cambio di stato" abbia realizzato acquisti durante il mese in corso, dovrà attendere il mese successivo per sollecitare e rendere effettiva tale richiesta.

11.6 Clienti preferenziali: I Clienti preferenziali all'isciversi possono acquistare i prodotti 4Life al prezzo all'ingrosso (figura non presente nel mercato Italiano).

11.7 Downline Organizzazione: La linea di Incaricati alle vendite con rispettivo portafoglio Clienti che si trovano sotto di te.

11.8 Frontline - Linea Frontale: Il primo livello di Incaricati alle vendite e Clienti da te sponsorizzati.

11.9 Iscrittore - Enroller: La persona che ti ha presentato a 4Life (può anche essere il tuo sponsor).

11.10 Linea: Sezione verticale della tua organizzazione che fa capo ad un Incaricato alle vendite da te iscritto nella tua linea frontale e che continua sotto quell'Incaricato alle vendite.

11.11 LP/Life Points: A ciascun prodotto 4Life viene assegnato un valore in Life Point o LP utilizzato per calcolare le commissioni lorde degli Incaricati alle vendite.

11.12 Promoted Customer Life Points o Punti Clienti (PCLP): Punti generati dalla promozione di ordini ai propri clienti. I punti Clienti (PCLP), necessari per attivare il Piano dei Compensi di un Incaricato alle vendite con codice Italiano, dovranno provenire dalle promozioni realizzate a Clienti con codice italiano. I punti generati dagli ordini realizzati nel tuo MyShop verranno considerati come Punti Clienti (PCLP). Raggiunto il valore di 100 LP contribuiranno ad attivare il tuo codice Incaricato alle vendite.

11.13 Commissioni Clienti: Il Life Rewards Plan riconosce una commissione pari al 25% per ogni ordine promosso direttamente ad un tuo Cliente.

11.14 Rapid Rewards: Con il Rapid Rewards, durante i primi 3 mesi, ottieni una commissione del 25% su tutti gli ordini personali (LP) di ogni nuovo Incaricato alle vendite (o Cliente preferenziale*) che hai iscritto personalmente. Ricevi anche il 12% sul primo ordine (LP) di ogni nuovo Incaricato alle vendite (o Cliente preferenziale*) nel tuo secondo livello e il 5% sul primo ordine (LP) di ogni nuovo Incaricato alle vendite (o Cliente preferenziale*) nel tuo terzo livello. I Rapid Reward vengono accreditati a fine mese insieme al bonus generazionale, sempre e quando il codice Incaricato alle vendite risulti attivo con almeno 100 PCLP (Punti Clienti). I punti generati dagli ordini realizzati nel tuo MyShop verranno considerati come Punti Clienti (PCLP). Raggiunto il valore di 100 LP contribuiranno ad attivare il tuo codice Incaricato alle vendite.

* Cliente preferenziale: figura non presente nel mercato Italiano.

11.15 Sponsor: Incaricato alle vendite a cui è assegnato un Incaricato alle vendite o cliente. Lo sponsor potrebbe anche essere l'iscrittore.

11.16 UP LINE (Linea ascendente): Gli Incaricati alle vendite che si trovano sopra di te.

11.17 Volume dei tre livelli: È la somma del volume di punti generati dai Clienti ubicati fino al quarto livello, dal volume degli LP acquistati dai Clienti sul tuo sito MyShop e dal volume di punti generati da eventuali acquisti personali tuoi o di ciascun Incaricato alle vendite fino al terzo livello.

11.18 Volume dell'organizzazione (OV): OV è l'abbreviazione di "Organizational Volume" ed indica il volume mensile dell'organizzazione intera. È la somma degli LP derivanti dai tuoi acquisti personali, dagli account dei clienti e da tutti gli Incaricati alle vendite e i clienti presenti nella tua downline. Questo volume è importante per la qualificazione ai ranghi superiori.

11.19 Volume di Squadra: Somma degli acquisti realizzati dai tuoi Clienti (PCLP), dai Clienti sul tuo sito MyShop e dai Clienti che appartengono agli Incaricati della tua linea frontale. Eventuali acquisti personali, tuoi o degli Incaricati della tua linea frontale, contribuiranno a generare il Volume di Squadra.

11.20 Compressione: Gli Incaricati alle vendite nella tua downline che non rispettano i requisiti di qualifica mensile al rango di Associato o superiore vengono rimossi in fase di calcolo delle commissioni per il mese in corso.

11.21 MyShop: Il tuo negozio 4Life online personale. Il tuo sito MyShop si crea automaticamente quando diventi un Incaricato alle vendite 4Life.



Per ulteriori informazioni sull'opportunità offerta da 4Life e sui prodotti 4Life, contatta:
italy.4life.com • europe@4life.com • 800.69.43.26



PREGUNTAS
FRECUENTES



FAQ



HÄUFIG
GESTELLTE
FRAGEN (FAQ)