

Come guadagnare con 4Life

CORRISPETTIVO DELLE COMMISSIONI SULLE VENDITE PROMOSSE A CLIENTI

1

Ti verrà riconosciuta una commissione pari al 25% per l'intero valore di ordini promossi ai tuoi clienti diretti (legacy).

Riceverai una commissione ulteriore del 25% sul primo acquisto personale eventualmente realizzato da ciascuno dei nuovi Incaricati alle vendite da te iscritti.

ESEMPIO



SCONTO IMMEDIATO

2

Non appena finalizzato l'acquisto, gli Incaricati alle vendite (...ed i Clienti Preferenziali per il mercato non Italiano), riceveranno uno sconto istantaneo del 25% sul Volume dei punti superiore a 100LP, eventualmente realizzato nel proprio codice personale.*

ESEMPIO



*Lo sconto istantaneo non è applicabile al tuo primo ordine personale eventualmente realizzato.

GUADAGNI CON

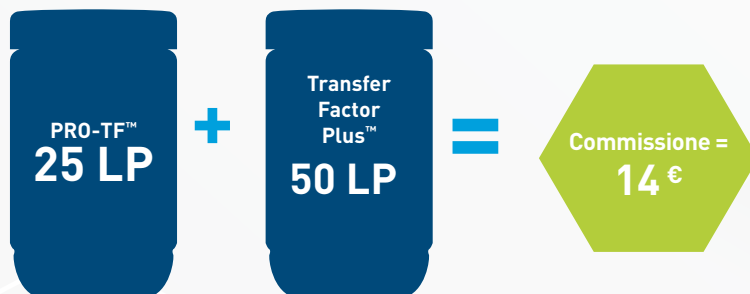


MYSHOP

3

Ottieni una commissione del 25% per gli ordini di prodotti effettuati dai clienti tramite il tuo account personale MyShop che ti fornisce l'azienda. La commissione si calcola sulla quota eccedente la soglia dei 100 LP.

ESEMPIO



RAPID REWARDS

4

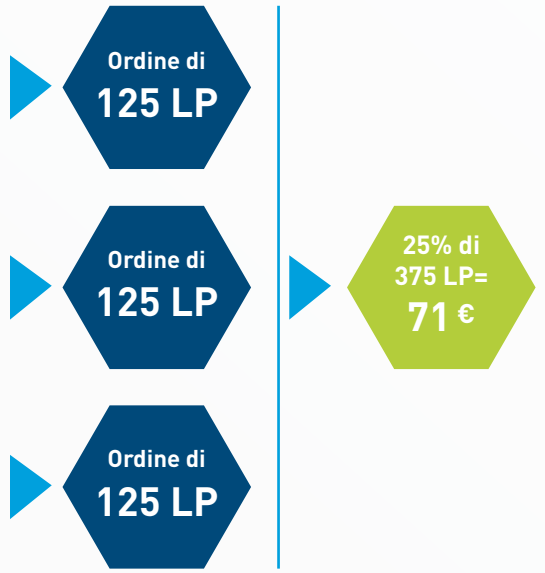
Con Rapid Rewards ricevi una commissione del 25% per il primo ordine eventualmente realizzato da ciascun Incaricato alle vendite (...o Preferred Customer per il mercato non italiano) da te iscritto.

Riceverai inoltre una commissione del 12% per il primo ordine di ciascun Incaricato alle vendite (...o Preferred Customer per il mercato non italiano) nel tuo secondo livello, nonché una commissione del 5% per il primo ordine di ciascun Incaricato alle vendite (...o Preferred Customer per il mercato non italiano) nel tuo terzo livello ed una commissione del 2% per il primo ordine di ciascun Incaricato del tuo 4 livello. Al resto dei pagamenti si applicheranno le percentuali previste nel Life Reward Plan.

Rapid Rewards vengono pagati con il bonus generazionale avendo realizzato i 100 PCLP durante il mese in corso.

Nota: Si precisa che in ogni caso, il piano dei compensi 4Life non prevede tra i requisiti nessun obbligo di acquisto di prodotti da parte dell'Incaricato alle vendite.

ESEMPIO

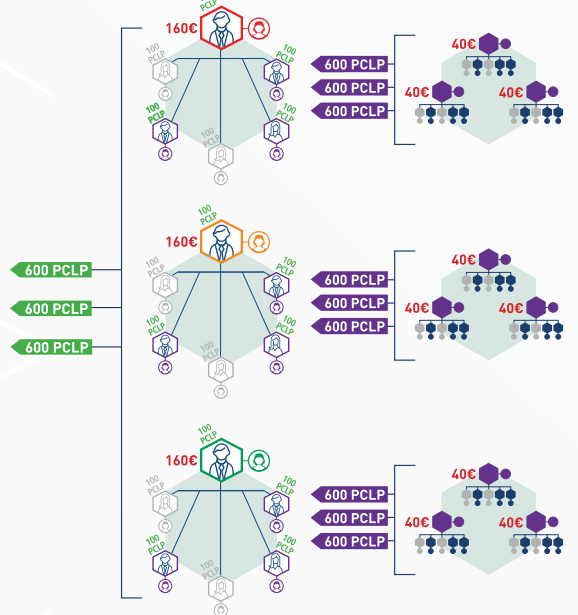


BUILDER BONUS

5

Utilizza l'enorme potenziale di questo incentivo per ottenere 40 €, 160 € o 640 € ogni mese.

Ciascun bonus si raggiungerà con la struttura e il Volume di squadra.



6

COMMISSIONI DEL TEAM

Qualifiche



	Associato*	Builder	Diamante	Diamante Presidenziale	Diamante Internazionale	Diamante Internazionale Oro*	Diamante Internazionale Platino
Punti Clienti Italiani (PCLP)**	100	100	100	100	100	100	100
Incaricati alla vendite personalmente iscritti con un Volume punti Clienti di almeno 100 PCLP/mensili.**	1	3	6	8	10	12	12
VOLUME MENSILE DEI PRIMI TRE LIVELLI (Senza compressione)^	0	0	3.000	10.000	20.000	20.000	20.000
LINEE***	0	0	0	2 Diamanti	2 Diamanti Presidenziali	3 Diamanti Internazionali****	3 Diamanti Internazionali Oro
VOLUME MENSILE DELL'ORGANIZZAZIONE (VO)^^	Non si applica	Non si applica	Non si applica	Non si applica	Non si applica	250.000	1.000.000

Qualsiasi rango, a partire dal rango Diamante e ranghi superiori, potrà essere raggiunto senza alcun obbligo di possedere una downline. Gli Incaricati alle vendite che promuoveranno personalmente il volume di punti clienti necessari, (Volume mensile dei primi tre livelli per ranghi Diamante, Diamante Presidenziale e Diamante Internazionale e Volume Organizzativo per i ranghi Diamante Internazionale Oro e Diamante Internazionale Platino), qualificheranno automaticamente al rango corrispondente.

* L'Incaricato alle vendite che abbia iscritto personalmente un codice cliente verrà automaticamente convertito al rango di Associato e gli verrà riconosciuto il 25% di tutti gli LP acquistati da ogni suo codice cliente.
 ** Promoted Customer Life Points o Punti Clienti (PCLP): Punti generati dalla promozione di ordini ai propri clienti. - I punti Clienti (PCLP), necessari per attivare il Piano dei Compensi di un Incaricato alle vendite con codice Italiano, dovranno provenire dalle promozioni realizzate a Clienti con codice italiano.
 *** LINEE: dovranno essere separate ed avere almeno un Incaricato alle vendite qualificato con il rango indicato o con rango superiore. Ogni rango indicato nella tabella deve raggiungere i requisiti di qualifica richiesti (...o superiori), ed appartenere a linee indipendenti. Non è necessario che l'Incaricato che qualifichi appartenga alla tua linea frontale.
 **** i tre Diamanti Internazionali dovranno essere ubicati in tre linee differenti, ciascuna delle quali dovrà possedere almeno 50.000 VO.
 + Prima di raggiungere il rango Diamante Internazionale Oro per la prima volta, gli Incaricati alle vendite devono raggiungere il livello di Diamante Internazionale qualificato con 150.000 (VO) almeno una volta e possedere tre linee con 15.000 LP ciascuna.
 ++Almeno la metà degli Incaricati iscritti dovranno essere ubicati nella linea frontale.
 ^^ Volume mensile dei primi tre livelli: è la somma del volume di punti generati dai Clienti ubicati fino al quarto livello, più la somma di eventuali acquisti personali tuoi o di ciascun Incaricato alle vendite ubicato fino al terzo livello.
 ^^ VO (Organizational Volume): Volume mensile dell'intera organizzazione "PCLP e LP" personali e quelli generati dalla propria downline.

NOTA: Nel caso in cui la propria Downline fosse composta da Incaricati alle vendite non appartenenti al mercato Italiano, questi ultimi dovranno osservare i requisiti di qualifica vigenti nel mercato di appartenenza.

INCENTIVI PROGRAMMA CLIENTI

Estensione Incentivi

La maggior parte delle società di marketing multilivello smettono di pagare commissioni dopo il quarto livello. 4Life® è differente! Grazie "all'Estensione Incentivi" si possono pagare più livelli in ogni Generazione a partire dal rango Diamante. Le "Commissioni Estese" offerte da 4Life per ogni generazione continuano ad essere pagate fino ad incontrare un Incaricato alle vendite di pari rango o rango superiore. In tal caso si bloccheranno e cominceranno ad essere pagate le commissioni della generazione successiva.

Ad ogni Incaricato alle vendite verrà riconosciuta la commissione del 25% sui punti generati dalla promozione di ordini ai propri clienti.



COMMISSIONI	BONDS						
	Builder Bonus, viaggio Great Escape, Platinum Pinnacle/Gold Getaway e benefici President's Club	Diamante			Diamante Internazionale		
1° Livello	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
2° Livello	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
3° Livello		5%	5%	5%	5%	5%	5%
4ª Generazione***			6%***	12%	12%	12%	12%
5ª Generazione				3%	3%	3%	3%
6ª Generazione				3%	3%	3%	3%
7ª Generazione					2%	2%	2%
8ª Generazione					2%	2%	2%
9ª Generazione						2%	2%
10ª Generazione						2%	2%

ESTENSIONE INCENTIVI

* L'Incaricato alle vendite che abbia iscritto personalmente un codice cliente verrà automaticamente convertito al rango di Associato e gli verrà riconosciuto il 25% di tutti gli LP acquistati da ogni suo codice cliente.
 **LP: il valore di vendita soggetto a commissione assegnato a ciascun prodotto 4Life.
 ***Quando si paga il 6% a un Diamante, al seguente Diamante Presidenziale o rango superiore nella linea ascendente verrà riconosciuto il restante 6%. Questa si definisce come "Estensione Incentivi".

NOTA: Le commissioni degli Incaricati alle vendite variano a seconda di molteplici fattori. Le commissioni riportate in questo opuscolo non garantiscono tale risultato ma hanno come fine quello di evidenziare le commissioni che si potrebbero guadagnare in funzione allo sviluppo della rete, al livello di capacità del singolo Incaricato alle vendite e alla sua dedizione. Tutti i riferimenti ai guadagni impliciti o strategie del Piano dei compensi di 4Life sono solo a scopo illustrativo. La 4Life non abbona nessuna commissione per il semplice fatto di iscrivere un nuovo Incaricato alle vendite nella propria rete di distribuzione.